

Teamleiter Verkauf (m/w/d)

Verkaufsaffine Persönlichkeit für die Führung eines Teams im Innen- und Außendienst bei Hersteller von Spezialpappen

Anwendungs- und beratungsorientierter Vertrieb von Spezialpappen

Die Position

Die Aufgaben:

- Sie führen ein kleines Verkaufsteam aus dem Bereich **Innen- und Außendienst** mit **Umsatz- und Margenverantwortung**. Zusammen mit der Geschäftsleitung entwickeln und planen Sie die Verkaufsziele. Sie sind verantwortlich für das Reporting der Ergebnisse.
- Von der **Identifikation möglicher Projekte**, der **technischen Beratung**, der Angebotserstellung bis hin zu Preisverhandlungen und Vertragsabschluss verantworten Sie aktiv den Verkaufsprozess.
- Sie bringen durch Ihre Erfahrungen und mit Unterstützung der Anwendungstechnik aktiv neue **Impulse und Ideen** in das Unternehmen ein und betreiben eine konsequente **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** zum **Aufbau neuer Märkte**.
- Sie bauen die Beziehungen zu neuen Key Account Kunden aus den Bereichen Papier-, Baustoff-, Holzwerkstoff-, Graphische Industrie und Papierhandel sowie wichtigen Entscheidern weiter aus.
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung.

Das Anforderungsprofil:

- Wir suchen Kontakt zu Persönlichkeiten, die idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Pappen / Papieren / Werkstoffen oder vergleichbaren erklärungsbedürftigen Produkten aus der prozessorientierten Industrie aufweisen. Als verkaufsaffine Persönlichkeit mit Spaß an vertrieblichen Herausforderungen verfügen Sie über ein betriebswirtschaftliches oder technisches Studium.
- Sie verfügen über mehrere Jahre. Ihr Verkaufstalent konnten Sie in der Zusammenarbeit mit Kunden bereits erfolgreich unter Beweis stellen.
- Neben **Kreativität** und dem Gespür für innovative und machbare Lösungen bringen Sie ein ausgeprägtes **technisches Verständnis** und **Eigeninitiative** mit. Ein sicheres Auftreten, Kundennähe und fachliche Kompetenz sind die Basis Ihres Erfolges.
- Sie sind vertraut mit der Handhabung eines CRM- / Kundenverwaltungsprogramms sowie MS Office.
- Sie bringen die notwendige **Reisebereitschaft** mit Übernachtung im inländischen und europäischen Umfeld mit. Die sichere Beherrschung der englischen Sprache setzen wir voraus. Französische Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- Gern bieten wir Kandidaten aus der „2. Reihe“ die Möglichkeit der beruflichen Weiterentwicklung.
- Sie sind bereit, Ihren Wohnsitz in das nähere Umfeld von Schwäbisch Hall zu verlegen.

Das Angebot:

- Sie erwartet eine vielseitige Aufgabe mit umfangreichen Gestaltungsspielräumen sowie einem hohen Maß an Verantwortung für Ihr Aufgabengebiet.
- Sie werden im vertrauensvollen Umfeld eines familiengeführten Unternehmens mit angenehmer Arbeitsatmosphäre und flachen Hierarchien tätig.
- Sie sind direkt der Geschäftsleitung unterstellt und erhalten deren volle Unterstützung bei der Erfüllung Ihrer Aufgaben sowie attraktive, Ihrer Position, Qualifikation und Erfahrung entsprechende Konditionen.

Können wir Sie für diese Herausforderung begeistern?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen!



Tullau Pappen®
Karl Kurz GmbH & Co. KG
Frau Gäbele
Kocherweg 10
74538 Rosengarten-Tullau
Tel. 0791 9555 260
www.pappen.de
bewerbung@pappen.de